



# 会社員がファイナンシャルプランナーで副業。お勧めの稼ぎ方と注意点

行列FP・林FP事務所

# 副業ファイナンシャルプランナーお勧めの稼ぎ方

- ➡ 執筆料を頂く（FPライター）
- ➡ ネット、SNSで集客しながら副収入で稼ぐ
- ➡ 相談料で副収入
- ➡ セミナー講師業で稼ぐ（やや難しい）
- ➡ 本の執筆、出版、印税で不労所得を目指す（難しい）
  
- ➡ 保険販売は副業ではほぼ不可能

# 執筆料で稼ぐ

- ▶ クラウドワークスなどに登録すれば、案件は豊富にある
- ▶ 単価には気をつけよう。
  - ▶ 1文字0.1円とか、1記事50円、100円とか極端に低いものは避ける
  - ▶ 妥当な相場として、最初は1文字1円から。0.5円きざみぐらいで、3円近くまで上げられればベター。ファイナンシャルプランナーなどの専門知識があれば、それだけ価格交渉しやすい。
- ▶ 手軽に始められるが、労働報酬なので、いつかは卒業しよう（天職と思えるなら別）

# ネットやSNSで集客しながら副収入を得る

- この次に説明する「相談料」の集客のためにもブログやSNSが有効
- 記事を公開することで、条件のいい執筆オファーがきたり、クライアントにアピールできる
- アクセスが集まれば、広告収入やアフィリエイト収入が期待できる

その買うと、もっとハッピーに。 広告名やキーワードを入力してください 検索

Hapitas 急上昇ワード 楽天 | yahoo | ORBIS | ファッション ...

ポイントサイト | ハピタス > マイページ

マイページ Mypage

通知設定変更 登録情報変更 公開プロフィール変更 通報

ken さん

現在のランク  
ブロンズ会員

有効判定回数	1回
	1回 5回
獲得ポイント	37pt
	1pt 2500pt

利用可能残高: 297,040ポイント

宝くじ交換券残高: 0枚

来月からシルバー会員になるためには、有効判定回数があると4回、または獲得ポイントがあると2463ポイント必要です。

# 相談料を頂いて稼ぐ

- ▶ 口コミ、ブログ、SNSをなどを使った集客が必要だが、ファイナンシャルプランナーのど真ん中の業務なので、ぜひチャレンジしてほしい
- ▶ 相談料は1時間2,000円ぐらいから始め、最終的には1万円代を目標に
- ▶ 実際に相談に乗る事でスキルが上がるので、最初は低料金でもOK。

# セミナー講師業で稼ぐ（やや難しい）

- ▶ ある程度集客できるなら、独自セミナーを開催して稼ぐことも可能
- ▶ セミナー集客、セミナーコンテンツ、当日のお客様対応、個別相談への誘導のしかたなど、学ぶべき点は多く、ハードルはやや高い
- ▶ 手始めに少額のミニセミナーや、お茶会などで腕を磨くのもあり

# 本の執筆・出版・印税で不労所得（難しい）

- ▶ 本を執筆・出版するハードルは下がっている。
- ▶ ただしその分、出版点数は増加傾向で、競争が激しく、部数は伸びにくい上に売上は減少傾向。印税で稼ぐハードルは上がっている。
- ▶ 将来的に本格的なファイナンシャルプランナー活動をしたい場合、ブランディングしたい場合は本もまだまだ活用できるメディア

# 副業ファイナンシャルプランナーのメリット

- 初期費用が不要、ないしは小さく抑える事が可能
  - 事務所不要、スタッフ不要、高額な装置不要
  - ただし先生ビジネスなので、資格の獲得、知識の習得、ブラッシュアップは必須
- ファイナンシャルプランナーは身近な話題や悩みを解決するので、見込み客が多い
- あなた自身のお金の悩みや生活に役立つ



# 副業ファイナンシャルプランナーのデメリット

- ▶ 会社が副業禁止の場合は、原則できない。
- ▶ 独立系FPの年収は意外に少ない
  - ▶ 業務歴10年以下の事務所の年収中央値が50万円（平成23年ファイナンシャルプランナー業務調査）
- ▶ ファイナンシャルプランナーは副業で始めるのがある意味合理的



# 将来性を取るなら、ブログを始めよう

- ▶ 広告費がかからずに集客できる
- ▶ 自分の自由に運営でき、将来の展開が柔軟
- ▶ 実績を少しずつアピールできる
- ▶ コンテンツが充実すると、じっくり読んだ人がお客さんになってくれる（クレームが減る）
- ▶ メルマガもあればベストだが、最初はブログで十分



# 副業ファイナンシャルプランナーのお勧め の稼ぎ方まとめ

- まずは「執筆」がお勧め
- ブログでコツコツ集客しながら「相談料」をもらおう
- 実績がついてきたら、さらに次のステップへ！